

Case

2



# 役員・従業員に

## 承継したいが…

よくある相談

役員・従業員への承継を考えているが、誰をどう選べばいいの？

後継者をどのように教育していけば良い？

株式の譲渡はどのように進めていけば良いか教えてほしい。

- ▶ 後継者候補の選び方についてアドバイス致します。
- ▶ 役員・従業員への承継の進め方や留意点について助言致します。
- ▶ 株式譲渡の計画や株式取得資金の調達方法について助言致します。

Case

3

# 親族に 承継したいが…

よくある相談

後継者はいるが何から手を付ければ良いかわからない。

将来、後継者にかかってくる相続税や贈与税が心配だ。

どのように子供を説得したら良い？

- ▶ 後継者教育についてアドバイス致します。
- ▶ 税制や補助金に関する情報を提供します。
- ▶ 事業承継計画の策定等、事業の見える化をお手伝いします！



## 競争力強化のための譲受もご相談ください

新規事業を一から立ち上げるよりも、既にベースのできている他社の事業を引継いだ方がコストも削減でき、より迅速に収益を生み出すことができます。また、譲渡企業がそれまでに培ってきた地域での信用や優秀な人材などを引き継ぐこともできます。